



INSTITUTO DE ECONOMÍA Y EMPRESA

www.iee.edu.pe

1

ARTÍCULOS ¹
n° 5

∴ COMO EXPORTAR A LA UNIÓN EUROPEA² ∴

Francisco Huerta Benites
institutoeconomia@iee.edu.pe

Trujillo-Perú, julio 2012

¹ Es un artículo del Instituto de Economía y Empresa (IEE), y que trata de temas diversos de economía, desarrollo y negocios
² Publicado en Diario impreso y en su Suplemento "Emprendedores" (Ed. 163, pág. 4, julio 2012), y es distribuido en la región La Libertad.

COMO EXPORTAR A LA UNIÓN EUROPEA

El Perú acaba de afirmar un acuerdo comercial con la Unión Europea (UE), sin duda es positivo. Veamos algunos aspectos que faciliten a las pequeñas y medianas empresas (Pymes) a exportar.

Si se quiere exportar, deben tenerse en claro que no será posible hacerlo de un día para otro. Una empresa tienen que prepararse antes de iniciar el proceso de exportación. Este proceso se puede dividir en seis etapas:

Etapa 1: En esta fase se recolectara la información de mercado que permita a la empresa decidir si existen dentro de la UE en los cuales deba concentrarse, tener una mejor idea que encierra el proceso y definir si esta lista para exportar.

Etapa 2: Aquí se formulara una estrategia de exportación. La empresa debe determinar si posee la capacidad interna y la preparación necesaria para insertarse en el proceso de exportación, profundizar el análisis del mercado y obtener las instrucciones para diseñar un plan de acción.

Etapa 3: Exportar traerá consecuencias financieras para su empresa. Usted no solo deberá garantizar la calidad en forma constante y la capacidad instalada para la exportación, a sino que además, deberá estar dispuesto a invertir cuando sea necesario, teniendo en cuenta los termino de pago pueden ser diferentes. Para poder exportar a los mercados europeos, deberá conocer la legislación que regular la importación en la UE. Esta información puede aparecer compleja, pero es imprescindible conocerla y comprenderla.

Etapa 4: El proceso de exportación a la UE requiere de varios documentos. Aquí se deberá conocer cómo obtener estos documentos y tener información sobre los requisitos y la forma en que puede obtenerse esta información.

Etapa 5: Se debe conocer como trasladar su producto a la UE, a través de cuales medios de transporte y los lugares en donde puede ser almacenado.

Etapa 6: Antes de exportar, es necesario pagar trámites aduaneros, aranceles e impuestos y trasladar los bienes al cliente. En esta etapa se debe tener información sobre tarifas, impuestos, etc. →