



INSTITUTO DE ECONOMIA Y EMPRESA

www.iee.edu.pe

TEMAS PARA EL DESARROLLO¹

n° 25

:: LA ECONOMÍA PERUANA EN LA BALANZA ::

Francisco Huerta Benites

institutoeconomia@iee.edu.pe

Trujillo-Perú, junio 2014

¹ "Temas para el Desarrollo", es una publicación de análisis, reflexión y propuesta del Instituto de Economía y Empresa (IEE), que trata de temas diversos de economía, desarrollo y negocios. Usualmente son escritos debido a la importancia coyuntural y estructural del tema, y/o a solicitud de publicaciones impresas de diversas instituciones.

LA ECONOMÍA PERUANA EN LA BALANZA

Las recientes medidas económicas (“paquete de reactivación”) aplicadas por el gobierno, aun cuando se señala que son de corto plazo (temporales) no será suficiente para levantar la economía, lo cual se verifica cuando el mismo gobierno anuncia que el 28 de julio se dará el segundo “paquete de reactivación”, la sincronización de dichas medidas (oportunidad, rezagos, etc.) y el ambiente en que se dan importa mucho en economía. Esto evidencia que en el gobierno ha habido cierta autocomplacencia y/o descuido para mantener adecuados niveles de crecimiento económico, ajustado por los efectos netos externos.

Mientras en el Perú los estimados de crecimiento son crecientemente a la baja (EL BCRP acaba de proyectar un 4,4% de crecimiento del PBI para 2014, lo cual no es ninguna sorpresa, similar sucedió el año 2013), en Colombia los estimados son crecientemente al alza para este año ¿por qué será?.

Este año la economía peruana podría estar creciendo alrededor del 4%, ello significaría que absorbería alrededor de poco menos de 300 mil personas, si anualmente ingresan al mercado poco más de 350 mil personas, ya podemos anticipar lo que pasaría con el desempleo y subempleo. También nos resultaría claro cuál es la tasa de crecimiento mínima que debemos tener.

Le estamos dedicando demasiado espacio a políticas de gestión de la demanda (políticas de estabilización), con discutible efecto y/o de efectos transitorios, cuando deberíamos centrarnos en políticas estructurales, es decir, buscar cambiar los cimientos de la economía, modificando políticas públicas y/o prácticas privadas que impiden una producción eficiente y justa de bienes y servicios (oferta). No basta saber lo que puede y debe hacer en política económica (y otros), sino principalmente ser capaz de implementarlas, de llevarlas a la práctica, para ello se requiere tener el suficiente liderazgo, sin embargo, ello es algo que no es tan evidente en el actual gobierno.

Un aspecto fundamental es lograr elevar la productividad, que es una de las más bajas de la región, por ejemplo, mientras en el Perú un trabajador produce US\$1.048 al mes; en Chile, Venezuela, México y Argentina se llega a duplicar dicha cifra.

Así, según Euromonitor, en el 2013 la producción mensual de un trabajador peruano alcanzó los US\$1.048, monto que nos coloca por debajo de Chile (US\$2.769),

Venezuela (US\$2.250), México (US\$2.051), Argentina (US\$2.048), Brasil (US\$1.566), Colombia (US\$1.366) y Ecuador (US\$1.281). Es decir, solo estamos por encima de Guatemala (US\$699) y de Bolivia (US\$356). Ello implica más y (principalmente) mejor aplicación de recursos para educación y equipos por trabajador, es decir profundizar el capital humano y físico

Estimamos que si se hacen las cosas bien, la economía peruana podría crecer poco más 5% en siguientes dos años. Es importante ampliar el producto potencial y que el producto efectivo esté pegado a ese producto potencial. Ambas cosas no se ha hecho bien según se puede constatar. -